

SÆLGER MED INTERESSE FOR IT

KAN DU SÆLGE OG VEJLEDE OM IT-PRODUKTER OG -SERVICES?

Er du en ambitiøs sælger, som kan skabe mærkbare resultater og med lyst til at sætte sit positive præg på vores virksomhed.

Udnyt dit potentiale i et ungt, dynamisk team hvor alle brænder for at hjælpe kunderne med den bedste løsning.

Teamet samarbejder om at yde en professionel rådgivning, kundepleje og individuel behovsafdækning til en stor kundegruppe bestående af små og mellemstore danske virksomheder. Vi har fælles mål, er ambitiøse og ønsker at være de bedste til det, vi gør, ved at udfordre, hjælpe, støtte og motivere hinanden. I de mest komplekse salg indgår du i tæt dialog med vores specialister om at finde den helt rigtige løsning til kunderne.

Du sælger IT-produkter, -services og -løsninger til udvalgte SMB-kunder i Danmark.

Du udarbejder kundespecifikke tilbud, der passer til virksomhedens behov.

Du identificerer og følger op på salgs-leads og opportunities.

Du deltager i forskellige producentkampagner og andre salgsaktiviteter.

Du har erfaring med salg og en god forståelse for IT

Som sælger bidrager du til, i samarbejde med vores team, at vi når det høje niveau, som vi hele tiden stræber efter. Du vil være i daglig dialog med kunderne, primært på telefon og mail, med fokus på at vejlede og videreudvikle kundernes IT-forretning.

Du har minimum 3 års salgserfaring, gerne med B2B.

Du har interesse for og viden om standard IT-udstyr, -services og -trends.

Du er systemstærk og er hurtig til at tilegne dig ny viden.

Du er velformuleret i skrift og tale på dansk og engelsk.

Vi forventer desuden, at du brænder for salg og besidder en stærk vilje og evne til at lykkes. Alt sammen med en positiv attitude og med den gode kundeoplevelse for øje.

Vores største styrke er fællesskab og produkter i høj kvalitet

Vores virksomhed bygger på filosofien om, at fremgang opnås gennem teamwork sammen med vores kunder.

Kontakt Kim Juul-Henriksen på kim@partner-it.dk eller 26 24 44 22.